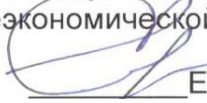


МИНОБРНАУКИ РОССИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ВОРОНЕЖСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ФГБОУ ВО «ВГУ»)

УТВЕРЖДАЮ
Заведующий кафедрой
международной экономики и
внешнеэкономической деятельности

Ендовицкая Е.В.
16. 06. 2021 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.В.17 ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ
ОПЕРАЦИЙ

- 1. Шифр и наименование направления подготовки / специальности:**
38.03.01 Экономика
- 2. Профиль подготовки / специализация/:** Мировая экономика
- 3. Квалификация (степень) выпускника:** бакалавр
- 4. Форма обучения:** очная
- 5. Кафедра, отвечающая за реализацию дисциплины:** 126 МЭ и ВЭД
- 6. Составители программы:** Лылов Анатолий Иванович, к.э.н., доцент
- 7. Рекомендована:** НМС факультета международных отношений от
16. 06. 2021 г. № 6
- 8. Учебный год:** 2023-2024 г.г. **Семестр:** 5

9. Цели и задачи учебной дисциплины:

Цель дисциплины – дать студентам знания по различным организационным и техническим аспектам осуществления внешнеэкономических коммерческих операций, представление о проблемах и путях повышения эффективности и совершенствования организационных форм и методов внешнеторговой деятельности.

Внешнеэкономическая (внешнеторговая) деятельность становится все более заметной составной частью хозяйственной деятельности российских предприятий и организаций. Возрастает интерес к экономическому, производственному и научно-техническому сотрудничеству с партнерами из зарубежных стран. В этих условиях все большее число предприятий, фирм и организаций частного и государственного сектора экономики, занимающихся развитием экономических связей с зарубежными партнерами нуждаются в объективной информации о мировом рынке, его структуре, организации и технике осуществления коммерческих операций.

Внешнеэкономическая деятельность – во многом специфическая сфера деятельности, требующая обширных и специальных знаний в области международной коммерции и права.

Важнейшая задача данного курса – решение названных проблем в процессе подготовки экономистов-международников.

10. Место учебной дисциплины в структуре ООП:

Учебная дисциплина «Инструменты регулирования внешнеэкономических связей» – относится к блоку Б1 учебного плана, включена в его вариативную часть, является обязательной и формируется участниками образовательных отношений.

11. Планируемые результаты обучения по дисциплине/модулю (знания, умения, навыки), соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы (компетенциями) и индикаторами их достижения:

Код	Название компетенции	Код(ы)	Индикатор(ы)	Планируемые результаты обучения
ПК-3	Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического	ПК-3.1	Проводит правовую подготовку к заключению внешнеторгового контракта.	Знать: <ul style="list-style-type: none">- понятийный аппарат организации и техники внешнеторговых операций;- основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание;- статистический учет и товарную номенклатуру во ВЭД;- систему отношений между различными субъектами ВЭД;- особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников. Уметь: <ul style="list-style-type: none">- показать знания фактического материала по всем основополагающим разделам курса.- самостоятельно анализировать современные тенденции и направления развития международного контрактного права. Владеть: <ul style="list-style-type: none">методами и инструментарием поиска профессиональной информации и формирования соответствующих баз данных.
			Организует документарное сопровождение	Знать: <ul style="list-style-type: none">- виды внешнеторговой документации;- как осуществляется подготовка и заключение договора международной купли-продажи товаров.- виды международных договоров и их классификацию;- сущность, структуру, функции основных видов международных контрактов;- методологию составления контракта.- важнейшие гражданско-правовые аспекты совершения внешнеторговых сделок.

	обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.2	подготовки реализации внешнеэкономического контракта.	<p>и</p> <ul style="list-style-type: none"> - содержание условий внешнеэкономического контракта; - структуру и содержание контрактов международной купли-продажи товаров; - типовые правила и международные обычаи оформления международных контрактов. <p>Уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - применять полученные знания, нормы и методику оформления контрактов международной купли-продажи товаров в своей практической деятельности. <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - основными международными и национальными правовыми документами в сфере регулирования внешнеэкономических отношений. - навыками формирования разделов международных торговых договоров.
--	---	--------	---	---

12. Объем дисциплины в зачетных единицах/час — 2 / 72.

Форма промежуточной аттестации – зачет с оценкой

13. Трудоемкость по видам учебной работы:

Вид учебной работы		Трудоемкость	
		Всего	По семестрам
			5 семестр
Аудиторные занятия		36	36
в том числе:	лекции	18	18
	практические	18	18
	лабораторные	-	-
Самостоятельная работа		36	36
Итого:		72	72

13.1 Содержание разделов дисциплины:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела дисциплины	Реализация раздела дисциплины с помощью онлайн-курса, ЭУМК*
1. Лекции			
1.1	Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения)	Организация и техника ВТО – понятийный аппарат. Внешнеэкономические функции участников ВЭД. Методы ведения коммерческих операций и их экономическая эффективность. Важнейшие подходы по выбору внешнего рынка для ВЭД. Что должно сделать предприятие (фирма), чтобы успешно выйти на внешний рынок с реализацией своей продукции. Источники изучения особенностей выхода предприятий на внешний рынок. Основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание. Внешнеторговая операция и внешнеэкономическая сделка.	https://edu.vsu.ru/course/view.php?id=
1.2	Важнейшие составляющие первого этапа ВЭО - подготовка к заключению контракта	Процедуры предконтрактной деятельности. Оферта, акцепт, запрос, заказ. Организация и техника выбора партнера для внешнеэкономического сотрудничества. Классификация субъектов внешнеэкономических сделок: по виду хозяйственной деятельности и по характеру совершаемых операций, по правовому положению и по характеру собственности, по принадлежности капитала и по сфере деятельности.	https://edu.vsu.ru/course/view.php?id=
1.3	Виды внешнеэкономической документации	Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. Коммерческие документы. Документы по платежно-банковским операциям. Страховые документы. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы. Таможенные документы. Стандартизация и унификация внешнеэкономических документов. Система унифицированных внешнеэкономических документов ООН.	https://edu.vsu.ru/course/view.php?id=
1.4	Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД	Дата экспорта и импорта в статистическом учете. Количественная и стоимостная оценка товаров во внешней торговле. Таможенная стоимость. Классификация и номенклатуры товаров в статистике внешнеэкономических связей. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД ЕАЭС).	https://edu.vsu.ru/course/view.php?id=
	Система отношений участника ВЭД со	Роль банков в ВЭД предприятий. Работа участника ВЭД с транспортными компаниями по организации международных	https://edu.vsu.ru/

1.5	сторонними организациями	перевозок. Схема взаимоотношений предприятия со страховыми компаниями в ВЭД. Взаимодействие участника ВЭД с таможенными представителями.	couse/view.php?id=
1.6	Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников	Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации торгово-посреднических операций. Суть и содержание каждого вида торгово-посреднических операций. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора). Основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
1.7	Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным товарным группам	Особенности организации международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами. Специфика документарного оформления экспортно-импортных операций по поставке товаров массового спроса. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по поставке машинотехнической продукции.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
1.8	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.	Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли. Цели и виды биржевых сделок. Виды и техника проведения биржевых операций. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций. Сущность и основные центры аукционной торговли. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
1.9	Организация и техника международного страхования.	Сущность и содержание международного страхования. Страхование экспортных кредитов. Страховые полисы кредита для услуг. Страховое покрытие. Гарантирование экспорта. Перестраховочные операции. Страховая премия. Страхование груза. Страхование транспорта	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
2. Практические занятия			
2.1	Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения)	Вопросы для обсуждения: 1. Организация и техника ВЭО – понятийный аппарат. 2. Внешнеэкономические функции участников ВЭД. 3. Методы ведения коммерческих операций и их экономическая эффективность. 4. Важнейшие подходы по выбору внешнего рынка для ВЭД. 5. Что должно сделать предприятие (фирма), чтобы успешно выйти на внешний рынок с реализацией своей продукции. 6. Источники изучения особенностей выхода предприятий на внешний рынок. 7. Основные этапы внешнеэкономических операций и их содержание. 8. Внешнеторговая операция и внешнеторговая сделка.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
2.2	Важнейшие составляющие первого этапа ВЭО - подготовка к заключению контракта	Вопросы для обсуждения: 1. Процедуры предконтрактной деятельности. 2. Оферта, акцепт, запрос, заказ. 3. Организация и техника выбора партнера для внешнеэкономического сотрудничества. 4. Классификация субъектов внешнеторговых сделок: по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций, по правовому положению и по характеру собственности, по принадлежности капитала и по сфере деятельности.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
2.3	Виды внешнеторговой документации	Вопросы для обсуждения: 1. Внешнеторговая документация, оформляющая исполнение коммерческой сделки. 2. Коммерческие документы. 3. Документы по платежно-банковским операциям. 4. Страховые документы. 5. Транспортные документы. 6. Транспортно-экспедиторские документы. 7. Таможенные документы. 8. Стандартизация и унификация внешнеторговых документов. 9. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
2.4	Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД	Вопросы для обсуждения: 1. Дата экспорта и импорта в статистическом учете. 2. Количественная и стоимостная оценка товаров во внешней торговле. 3. Таможенная стоимость. 4. Классификация и номенклатуры товаров в статистике внешнеэкономических связей. 5. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД ЕАЭС).	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=
2.5	Система отношений участника ВЭД со сторонними	Вопросы для обсуждения: 1. Роль банков в ВЭД предприятий. 2. Работа участника ВЭД с транспортными компаниями по организации международных перевозок.	https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=

	организациями	3. Схема взаимоотношений предприятия со страховыми компаниями в ВЭД. 4. Взаимодействие участника ВЭД с таможенными представителями.	
2.6	Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников	Вопросы для обсуждения: 1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. 2. Принципы, положенные в основу классификации торгово-посреднических операций. 3. Суть и содержание каждого вида торгово-посреднических операций. 4. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора). 5. Основные субъекты торгово-посреднических операций. 6. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.	https://edu.vsu.ru/courses/view.php?id=
2.7	Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным товарным группам	Вопросы для обсуждения: 1. Особенности организации международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами. 2. Специфика документального оформления экспортно-импортных операций по поставке товаров массового спроса. Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по поставке машинотехнической продукции.	https://edu.vsu.ru/courses/view.php?id=
2.8	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.	Вопросы для обсуждения: 1. Сущность и основные центры биржевой торговли. 2. Тенденции развития биржевой торговли. 3. Цели и виды биржевых сделок. 4. Виды и техника проведения биржевых операций. 5. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций. 6. Сущность и основные центры аукционной торговли. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.	https://edu.vsu.ru/courses/view.php?id=
2.9	Организация и техника международного страхования.	Вопросы для обсуждения: 1. Сущность и содержание международного страхования. 2. Страхование экспортных кредитов. 3. Страховые полисы кредита для услуг. 4. Страховое покрытие. 5. Гарантирование экспорта. 6. Перестраховочные операции. 7. Страховая премия. 8. Страхование груза. Страхование транспорта	https://edu.vsu.ru/courses/view.php?id=

13.2. Темы (разделы) дисциплины и виды занятий

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Виды занятий (часов)			
		Лекции	Практические работы	Самостоятельная работа	Всего
1	Организация и техника внешнеэкономических операций (общие положения)	2	2	4	8
2	Важнейшие составляющие первого этапа ВЭО - подготовка к заключению контракта	2	2	4	8
3	Виды внешнеторговой документации	2	2	4	8
4	Статистический учет и товарная номенклатура ВЭД	2	2	4	8
5	Система отношений участника ВЭД со сторонними организациями	2	2	4	8
6	Особенности организации внешнеэкономических операций с использованием услуг посредников	2	2	4	8
7	Особенности организации и техники внешнеэкономических операций по основным	2	2	4	8

	товарным группам				
8	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах.	2	2	4	8
9	Организация и техника международного страхования.	2	2	4	8
	Итого:	18	18	36	72

14. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

14.1. Общие рекомендации по изучению дисциплины

Для прослушивания курса лекций необходимо предварительно изучить основную литературу, приведенную в п. 15.а. В совокупность выполненных работ студентов включается текущий опрос на каждом практическом занятии, научная дискуссия, решение задач и ситуаций на практических занятиях, самостоятельное выполнение индивидуальной комплексной задачи, аудиторная контрольная работа. По окончании изучения дисциплины предусмотрен зачет с оценкой.

Для освоения дисциплины обучающимся необходимо работать с лекционными материалами (конспектами лекций) и практическими заданиями, размещенными на образовательном портале <https://edu.vsu.ru/>, основной и дополнительной литературой, выполнять задания на практических занятиях и в процессе самостоятельной работы, пройти текущие аттестации.

Дополнительные методические рекомендации по выполнению практических заданий, а также замечания по результатам их выполнения могут размещаться на портале <https://edu.vsu.ru/> в виде индивидуальных комментариев и файлов обратной связи, сообщений форума и других элементов электронного курса.

14.2. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа студентов направлена на повторение и изучение материала практических занятий, подготовку к экзаменационной сессии.

Запланированные часы учебной программы по самостоятельной работе предусмотрены для приобретения студентами навыков работы со специальной литературой, развития творческого мышления, исследования реального сектора экономики, применения теоретических знаний в конкретных ситуациях, а также закрепления знаний, полученных в процессе изучения дисциплины на аудиторных занятиях. Это достигается за счет выполнения студентами индивидуальных заданий, контрольной работы и подготовки к итоговой аттестации.

В течение семестра преподаватель предлагает студентам ряд индивидуальных заданий для изучения по каждой теме. Цель данного вида работы – ознакомление с актуальной информацией по дисциплине, развитие навыков работы с конкретными практическими ситуациями и решение поставленных задач.

14.3. Текущие аттестационные испытания

Контроль знаний студентов включает текущий контроль знания материала практических занятий курса. Текущий контроль знаний студентов осуществляется в процессе практических занятий, путем индивидуального и группового опроса, собеседования и тестового контроля.

По окончании изучения курса при условии выполнения всех текущих практических заданий студенты допускаются к сдаче зачета с оценкой.

14.4. Написание рефератов

В случае отсутствия на аудиторных занятиях (лекциях), а также при неудовлетворительных показателях итоговых результатов текущего аттестационного контроля знаний по аудиторной и самостоятельной работе над

учебной дисциплиной студенты дополнительно, по темам пропущенных занятий, пишут рефераты, оформляя их в соответствии со стандартными требованиями.

Критерии оценки реферата:

Основные требования к реферату. В работе должен быть отражен современный подход к анализируемой проблеме. Необходимо изложить точку зрения различных авторов. Объем реферата должен составлять до 7 страниц. По материалам реферата студент должен подготовить доклад на 5 минут и выступить с ним на семинарском занятии.

Изложенное понимание реферата как целостного авторского текста определяет критерии его оценки: новизна текста; обоснованность выбора источника; степень раскрытия сущности вопроса; соблюдения требований к оформлению.

15. Перечень основной и дополнительной литературы, ресурсов интернет, необходимых для освоения дисциплины

а) основная литература:

№ п/п	Источник
1	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. Л.Е. Стровский. - М. : Юнити-Дана, 2012. - 504 с. - («Золотой фонд российских учебников»). - ISBN 978-5-238-01772-3 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=114538 .
2	Ефимова, Л.В. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ / Л.В. Ефимова. - М.: Лаборатория книги, 2010. - 76 с. ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=86583 .
3	Лылов А.И. Современная система управления и регулирования ВЭД в Евразийском экономическом союзе: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2018. – 123 с.
4	Лылов А.И. Современный механизм и инструменты регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2012– 206 с.

б) дополнительная литература:

5	Баранов В.Д. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности России: учебное пособие / В.Д. Баранов. – М.: изд-о РАГС, 2003. – 191 с.
6	Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте / Н. Г. Вилкова. - М. : Статут, 2004. - 510 с. skachaj24.ru>dogovornoe...mezhdunarodnom-oborote...n...
7	Воронкова О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учебное пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова. – М.: Экономистъ, 2005. – 496 с.
8	Дюмулен И.И. Всемирная торговая организация: И.И. Дюмулен. – М.: ЗАО «Издательство «Экономика», 2003. – 271 с.
9	Внешнеторговое дело: учебное пособие / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – 2-е изд., перераб. и доп.- М.: Дело и Сервис, 2010. – 368 с.
10	Захарова, Е. В. Вступление России во Всемирную торговую организацию: ограничения и возможности на современном этапе / Е. В. Захарова, В. И. Русакович. – Москва : Проспект, 2016. – 160 с. : табл., схем., граф. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=443892 (дата обращения: 26.06.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-392-19682-1. – Текст : электронный.
11	Ксенофонтова, Е. М. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / Е. М. Ксенофонтова. – Санкт-Петербург : ИЦ "Интермедия", 2015. – 196 с. : ил. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=455662 (дата обращения: 26.06.2021). – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-4383-0100-4. – Текст : электронный.
12	Косарева Т.Б. Международный коммерческий контракт: составление и перевод. - М.:Инфра-М, 2004.
13	Кретов И.И. Внешнеторговое дело: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 399 с.
14	Кретов И.И. Логистика во внешнеторговой деятельности: Учеб. пособие.– М.: ДИС, 2006.– 250 с.
15	Лазарева Т.П. Международное торговое право. Расчеты по контрактам: учебное пособие / Т.П. Лазарева. – М.: Юстицинформ, 2003. – 286 с.
16	Лихоманов, Е. П. Основные валютные операции и рынки валют / Е. П. Лихоманов. – Москва : Лаборатория книги, 2012. – 111 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=140078 (дата обращения: 26.06.2021). – ISBN 978-5-504-00865-3. – Текст : электронный.
17	Лылов А.И. Организация и техника внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-й Дом ВГУ, 2020. – 137 с.
18	Лылов А.И. Мировая торговая система и Россия: монография / А.И. Лылов. – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2013. – 249 с.

19	Лылов А.И. Международные контракты (Контрактное право): учебное пособие / А.И. Лылов, – Воронеж: изд-о ФМО ВГУ, 2007. – 158 с.
20	Международный бизнес: учебное пособие / Под ред. В.К. Поспелова. – М.: ВУЗОВСКИЙ УЧЕБНИК ИНФРА-М, 2014. – 260 с.
21	Михайлов Д.М. Международные контракты и расчеты.– 2-е изд. перераб. и доп.– М.: Юрайт, 2008.– 641 с.
22	Николаенко, А. Е. Международная торговля и мировой рынок / А. Е. Николаенко. – Москва : Лаборатория книги, 2011. – 102 с. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=140561 (дата обращения: 26.06.2021). – ISBN 978-5-504-00757-1. – Текст : электронный.
23	Новиков, В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В.Е. Новиков, В.Н. Ревин, М.П. Цветинский. - Эл. изд. - М. : БИНОМ. Лаборатория знаний, 2012. - 330 с. - ISBN 978-5-9963-1130-9 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: http://old.biblioclub.ru/index.php?page=book&id=221979
24	Ноздрева Р.Б. и др. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью: 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 10.-М.: ИНФРА-М, 2000
25	Семенова, Е. Е. Международная торговля : учебное пособие : [16+] / Е. Е. Семенова, Ю. П. Соболева. – Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2015. – 260 с. : табл. – Режим доступа: по подписке. – URL: https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=278885 (дата обращения: 26.06.2021). – Библиотгр. в кн. – ISBN 978-5-4475-4662-5. – DOI 10.23681/278885. – Текст : электронный.
26	Родыгина Н.Ю. Организация и техника внешнеторговых операций: учебное пособие. – М.: Высшее образование. 2008. – 372 с.
27	Розенберг М.Г. Международный договор и иностранное право в практике Международного коммерческого арбитражного суда. - М.: Статут, 2000.- 128 с.
28	Розенберг М.Г. Венская конвенция ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров. К 10 летию ее применения Россией / М.Г. Розенберг. - М.: Статут, 2002. – 108 с.
29	Ростовский Ю.М., Гречков В.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – 3-е изд. перераб. и доп. – М.: Магистр, 2008. – 591с.
30	Солодков Г.П. Международный бизнес: организация и управление: учебное пособие / Г.П. Солодков, Э.Т. Рубинская, Э.Д. Рубинская. – Ростов н/Д : Феникса, 2009. – 379 с.
31	Ценина Т.Т. Организация и техника внешнеторговых операций: учеб. пособие.– СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009.– 183 с.

в) информационные электронно-образовательные ресурсы (официальные ресурсы интернет)*:

32	Национальный цифровой ресурс «РУКОНТ» – <URL: http://rucont.ru/
33	ЭБС Издательства «Лань» – <URL: http://www.e.lanbook.com/
34	ЭБС «Университетская библиотека Online» – <URL: http://www.biblioclub.ru/
35	Электронный университет ВГУ»/LMC Moodle - https://edu.vsu.ru/
36	www.tsouz.ru
37	www.minpromtorq.gov.ru
38	www.economy.gov.ru
39	www.evrazes.com
40	www.customs.ru

16. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы

№ п/п	Источник
1	Конспекты лекций, размещенные на https://edu.vsu.ru/
2	Задания для практических занятий, размещенные на https://edu.vsu.ru/
3	Задания и методические указания для выполнения контрольных работ

17. Образовательные технологии, используемые для реализации учебной дисциплины, включая дистанционные образовательные технологии (ДОТ), электронное обучение (ЭО), смешанное обучение)

При реализации дисциплины проводятся различные типы лекций (вводная, обзорная, итоговая); семинарские занятия по проблемным темам курса, на которых для закрепления навыков практической деятельности по конкретным вопросам

рассматриваемой темы практикуются групповые и индивидуальные презентации, доклады и сообщения. Возможна реализация дисциплины с применением элементов электронного обучения и дистанционных образовательных технологий (ЭОиДОТ) («Электронный университет» <https://edu.vsu.ru/>).

При этом будут задействованы материалы ЭУК «Инструменты регулирования внешнеэкономических связей». - <https://edu.vsu.ru/couse/view.php?id=>, в котором размещены материалы для самостоятельной работы, часть лекционного материала, задания текущего и промежуточного контроля.

Программное обеспечение

Office Standard 2019 Single OLV NL Each Academic Edition Additional Product, Win Pro 10 32-bit/64-bit All Lng PK Lic Online DwnLd NR

Неисключительные права на ПО Dr. Web Enterprise Security Suite Комплексная защита Dr. Web Desktop Security Suite

Ноутбук Acer Aspire 17.3 5 A517-51G-53MB, экран для проектора CACTUS MotoExpert 200x150, проектор Epson EB –U05

18. Материально-техническое обеспечение дисциплины:

Типовое оснащение аудитории и книжный фонд библиотеки.

Учебный корпус факультета международных отношений ВГУ имеет нужное количество лекционных аудиторий, оснащенных соответствующим оборудованием. В частности, аудитории с мультимедийным оборудованием для проведения лекционных и практических занятий, компьютерный класс с доступом в Интернет (ноутбук, экран для проектора, проектор).

Имеет в достаточном количестве учебно-методических пособий в библиотечном фонде библиотеки факультета (библиотечный фонд (отдел обслуживания исторического факультета и факультета международных отношений ЗНБ ГОУ ВО ВГУ),

Используются также такие средства информационно-коммуникационных технологий как текстовые редакторы, электронные таблицы, средства подготовки презентаций, облачный сервис Яндекс.

19. Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестаций

Порядок оценки освоения обучающимися учебного материала определяется содержанием следующих разделов дисциплины:

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения компетенции	Оценочные средства
1.	Международные экономические организации, место и роль России в их деятельности.	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеэкономических сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.1 Проводит правовую подготовку к заключению внешнеэкономического контракта.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
2.	Всемирная торговая организация (ВТО)..	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение	ПК-3.1 Проводит правовую подготовку к заключению внешнеэкономического контракта.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения компетенции	Оценочные средства
		внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.		
3.	Правовые документы, регулирующие межгосударственные экономические отношения.	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.1 Проводит правовую подготовку к заключению внешнеторгового контракта.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
4.	Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994) и другие важные соглашения.	Предлагает инструментарий регулирования внешнеэкономической деятельности.	ПК-3.1 Проводит правовую подготовку к заключению внешнеторгового контракта.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
5.	Урегулирование торговых споров в рамках ВТО. Механизм обзоров торговой политики.	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.3 Предлагает инструментарий регулирования внешнеэкономической деятельности.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
6.	Современная система управления и регулирования внешнеэкономической деятельности в России.	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.3 Предлагает инструментарий регулирования внешнеэкономической деятельности.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
7.	Государственное	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение	ПК-3.3 Предлагает инструментарий регулирования внешнеэкономической деятельности.	Групповые

№ п/п	Наименование раздела дисциплины (модуля)	Компетенция(и)	Индикатор(ы) достижения компетенции	Оценочные средства
	регулирование внешнеэкономической деятельности (международная практика).	внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.		доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
8.	Правовые основы государственного регулирования ВЭД в РФ.	ПК-3 Способен на основе действующей международной нормативно-правовой базы обеспечить правовое сопровождение внешнеэкономической деятельности организации, документального оформления внешнеторговых сделок, транспортно-логистического обеспечения продвижения и реализации товаров и услуг на внешних рынках.	ПК-3.3 Предлагает инструментарий регулирования внешнеэкономической деятельности.	Групповые доклады, индивидуальные задания, тесты на практических занятиях.
Промежуточная аттестация форма контроля – зачет с оценкой				КИМ

Темы докладов в соответствии с вопросами для обсуждения по темам практических занятий.

20. Типовые оценочные средства и методические материалы, определяющие процедуры оценивания

20.1. Текущий контроль успеваемости

Текущая аттестация проводится в соответствии с Положением о текущей аттестации обучающихся по программам высшего образования Воронежского государственного университета.

Текущая аттестация проводится в форме:

- устного опроса (индивидуальный опрос, групповые сообщения на семинарах);
- письменных работ (выполнение практико-ориентированных индивидуальных заданий и пр.);
- тестирования.

20.1.1 Перечень практических групповых заданий (примерные варианты).

Задание 1

Внешнеэкономические операции. Квалификация внешнеэкономических соглашений.

АО «Старт» заключило экспортно-импортный контракт с китайской торговой компанией, при этом цена экспортной части контракта равна импортной. Кроме того, было подписано дополнительное соглашение к нему о закупке леса на территории РФ за счет средств компании и о перемещении грузов через таможенную границу из КНР в РФ и наоборот. За совершение указанных операций АО «Старт» получает вознаграждение в процентном отношении к стоимости задекларированного груза.

Вопросы:

1. Какие внешнеэкономические операции осуществляются в данной ситуации?
2. К каким видам договоров можно отнести соответствующие право.

Задание 2

Форма внешнеэкономической сделки.

Фирма, зарегистрированная в иностранном государстве (продавец), обратилась в Арбитражный суд с иском к российскому торговому предприятию (покупатель).

Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях CIF в редакции Инкотермс-2010. При этом обязанность по

оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца – иностранную фирму.

Фактически перевозка осуществлена на условиях FOB – продавец поставку не страховал, В пути товар был испорчен попаданием морской воды во время шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с CIF на FOB, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке. Российское предприятие отказалось оплатить товар.

Иностранная фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согласился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях FOB (?) и не страховать сделку.

Российское предприятие отрицало факт устного согласия на изменение условий контракта.

Арбитражному суду, разрешающему спор, не были представлены доказательства письменного волеизъявления сторон на изменение условий контракта.

Вопросы:

1. *Какие требования законодательства Российской Федерации, регулирующего внешнеэкономические сделки, не соблюдены в процессе исполнения этого контракта?*
2. *Может ли быть удовлетворен иск иностранной компании к российскому предприятию?*

Задание 3

Импорт через иностранного посредника (дистрибьютора).

Дистрибьюторская компания (Марсель, Франция) получила запрос от фирмы-импортера (Окленд, Новая Зеландия) на поставку 120 комплектов светотехнического оборудования.

Дистрибьюторская компания подготовила оферту, которая содержит следующие основные позиции.

1. Поставка со склада производителя светотехнического оборудования (Париж, Франция) 200 комплектов по цене 5 500 евро за 1 комплект, включая упаковку, отсрочка платежа – 30 дней.

2. Скидка за количество со стороны дистрибьютора – 5%, скидка «сконто» – 3% при оплате в течение 10 дней.

3. Транспортно-экспедиторские расходы на всю партию от Парижа до Окленда составляют 2600 евро.

4. Таможенные формальности при экспорте.

5. Величина страховой премии.

6. Стоимость банковских услуг.

В соответствии с соглашением дистрибьютора и производителя дистрибьюторская скидка составляет 15%, отсрочка платежа – 14 дней от даты отгрузки.

Задание

Рассчитайте цену закупки оборудования импортером в Окленде и прибыль дистрибьюторской компании.

Задание 4

Отчет комиссионера по исполнению договора комиссии.

Российская фирма-комитент собирается закупать импортный товар через посредника (резидента-комиссионера с участием в расчетах) по договору комиссии.

Комитент осуществляет покупку иностранной валюты за рубли на валютном рынке для оплаты расходов посреднических внешнеэкономических организаций, а также для оплаты комиссионного вознаграждения посреднику и пересылает купленную валюту Комиссионеру. Товар может быть закуплен Комиссионером по контрактам с разными поставщиками (соответственно разные ГТД).

Комиссионер выписывает накладную, счет-фактуру в долларах США с учетом расходов и комиссионного вознаграждения.

Вопрос:

Что должен отразить Комиссионер в отчете, и какие документы должен предоставить Комиссионер Комитенту по исполнению договора комиссии, по которому Комиссионер (Резидент) от своего имени, но за счет валютных средств Комитента (Резидента) закупает у Нерезидента и поставяет импортный товар?

Задание 5

Расчеты с посредником. Валютный контроль.

По контракту на продажу судов за рубеж предприятие поручает комиссионеру (нерезиденту) осуществить продажу судна, принадлежащего предприятию. Комиссионное вознаграждение удерживается из валютной выручки, поступившей на счет посредника.

Предприятие-судовладелец получило выручку за вычетом сумм комиссионного вознаграждения, выплаченных иностранному посреднику. При проверке соблюдения налогового и валютного законодательства государственной налоговой инспекцией выявлено не зачисление части валютной выручки в размере сумм посреднических комиссий.

Вопросы:

1. Чем объясняется необходимость привлечения посредника-нерезидента к операциям по продаже судов за рубежом?
2. Нарушен ли порядок зачисления валютной выручки исходя из требований законодательства РФ.

Задание 6

Инкотермс. Выбор базиса поставки.

При обсуждении условий контракта стороны достигли договоренности об отгрузке товара в порту Санкт-Петербурга на судно, зафрахтованное иностранным покупателем. Российская фирма-экспортер осуществляет поставку товара в контейнерах на терминал экспедиторской компании, которая и обеспечивает погрузку на судно.

Вопрос:

Какое базисное условие поставки целесообразно зафиксировать в контракте?

Контроль текущей успеваемости по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств:

Критерии оценивания сообщений, докладов и индивидуальных заданий при текущей аттестации:

Общий итог контроля текущей аттестации обязательно учитывает степень участия студента в семинарских занятиях (доклады и участие в дискуссиях).

- оценка «зачтено» выставляется обучающемуся за обстоятельный анализ темы, аргументированные оценки явлений в рамках рассматриваемого вопроса, встречающиеся неточности не искажают суть проблемы

- оценка «незачтено» выставляется обучающемуся, если не освещены основные аспекты темы, собственные выводы не представлены или не аргументированы.

20.1.1 Перечень заданий для проверки сформированности компетенции

ПК-3.1 Проводит правовую подготовку к заключению внешнеторгового контракта 1. ЗАКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

1.1. В зависимости от предмета внешнеэкономической сделки различают следующий вид ВТО:

а) по купле-продаже товаров в материальной форме - сырьевых и продовольственных товаров, готовых изделий, машинотехнической продукции;

б) при прямых связях между иностранными партнерами, когда партнеры самостоятельно находят друг друга;

в) с использованием услуг посредников, когда для поиска друг друга зарубежные фирмы привлекают посредников;

г) с использованием международных товарных бирж, аукционов, торгов, когда последние служат местом заключения внешнеэкономических сделок.

1.2. Выбор иностранного партнёра во внешнеэкономической деятельности предприятия является:

а) начальным этапом выхода предприятия на внешнеэкономический рынок;

б) конечным этапом;

в) переходным этапом;

г) нет верного ответа.

1.3. Товарная номенклатура ВЭД это:

а) многоцелевой классификатор товаров, перемещаемых через таможенную границу

б) перечень товаров, подлежащих особому досмотру на таможенной границе

в) перечень товаров, запрещенных к перемещению через границу государства

г) классификатор товаров массового потребления, перемещаемых через границу

1.4. Базисные условия поставки в контракте определяют:

а) порядок перевозки товара

б) распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем

в) степень риска сделки

г) ответственность сторон за исполнение контракта

д) момент перехода риска с продавца на покупателя

1.5. Отметить основные виды публикуемых цен:

- а) мировые цены
- б) справочные цены**
- в) национальные цены
- г) цены статистики внешней торговли**
- д) фирменные цены
- е) биржевые котировки**
- ж) цены аукционов**
- з) среднемировые цены
- и) цены фактических сделок и контрактов**

1.6. Отметить обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор):

- а) спор между продавцом и покупателем
- б) повреждение груза в пути
- в) пожар**
- г) стихийные бедствия**
- д) болезнь или смерть руководителя фирмы
- е) война**
- ж) экономическая блокада фирмы
- з) запрещение экспорта или импорта

1.7. Для установления контрактных цен в международных коммерческих сделках используются:

- а) внутренние цены производителя
- б) биржевые котировки**
- в) публикации в деловой прессе
- г) прейскуранты и ценники**
- д) цены ведущих мировых экспортеров**
- е) справочные цены мировых товарных рынков**
- ж) расчетные цены таможенных органов

2. ОТКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

2.1. Объектом внешнеэкономической деятельности является:

Ответ: товары и услуги

2.2. К субъектам внешнеэкономической деятельности относят:

Ответ: фирмы

2.3. В какой форме по российскому законодательству заключаются договоры международной купли-продажи?

Ответ: в письменной

2.4. Каким международным институтом в 1936 году выработаны термины «Инкотермс»?

Ответ: Международная торговая палата;

2.5. По договору консигнации товары экспортера до их реализации — продажи конечному потребителю — находятся:

Ответ: на складе посредника в стране импорта

2.6. Сделка, когда одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные действия, в частности, по внешнеторговой купле-продаже – это:

Ответ: договор поручения

2.7. При заключении контракта на условиях *CIP* обязанности продавца по поставке считаются выполненными:

Ответ: при передаче товара первому перевозчику

ПК-3.2 Организует документарное сопровождение подготовки и реализации внешнеторгового контракта

1. ЗАКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

1.1. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:

- а) в местном суде ответчика
- б) в специализированном арбитраже
- в) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта
- г) **международным арбитражным судом, указанным сторонами в контракте**

1.2. Место подписания контракта влияет на:

- а) содержательную сторону контракта;
- б) количество сторон, участвующих в сделке;
- в) структуру оформления контракта;
- г) **применяемое право страны при рассмотрении спора**

1.3. Укажите основной метод определения таможенной стоимости в соответствии ВТО:

- а) по цене сделки с идентичными товарами
- б) по цене сделки с однородными товарами
- в) **по цене сделки с ввозимыми товарами**
- г) метод вычитания стоимости
- д) метод сложения стоимости
- е) резервный метод

1.4. Что представляет собой банковский перевод?

- а) взятые банком обязательства в течение определенного периода времени оплатить всю стоимость товара при предъявлении заранее определенных документов
- б) поручение экспортера своему банку получить от импортера непосредственно или через другой банк определенную сумму или подтверждение того, что сумма будет выплачена в определенные сроки
- в) **это расчетная банковская операция, которая проводится посредством направления телеграфом или по почте платежного поручения одного банка другому**

1.5. Базисные условия поставки в контракте определяют:

- а) порядок перевозки товара
- б) **распределение расходов по доставке товара между продавцом и покупателем**
- в) степень риска сделки
- г) ответственность сторон за исполнение контракта
- д) **момент перехода риска с продавца на покупателя**

1.6. Сделка, когда посредник сбывает от своего имени товар, поставленный продавцом на склад посредника, называется

- а) компенсационной
 - б) посреднической (простой)
 - в) комиссионной
 - г) **консигнационной**
- такая сделка обычно заключается при сбыте товаров
- д) **массового спроса**
 - е) **серийного характера**
 - ж) штучного характера
 - з) машин и оборудования

1.7. В каких формах может быть представлен аванс?

- а) **в денежной и товарной формах;**
- б) только в денежной форме;
- в) только в товарной форме;
- г) в форме чека.

2. ОТКРЫТЫЕ ЗАДАНИЯ

1. Взаимоотношения между экспортером и агентом определяются:

Ответ: агентским соглашением

2.2. Какая организация выдает свидетельство, подтверждающее форс-мажорное обстоятельство:

Ответ: ТПП РФ

2.3. Как называются Международные правила толкования торговых условий, изданные Международной торговой палатой для унификации основных условий поставки?

Ответ: Инкотермс

2.4. Рассмотрение споров во внешней торговле – это:

Ответ: арбитраж

2.5. Письменной формой международной коммерческой сделки, согласно международным нормам, считается:

Ответ: контракт

2.6. Стоимость импорта многими странами исчисляется в контрактных ценах на условиях----- :

Ответ: СИФ

2.7. Когда происходит натуральный обмен определенного количества одного товара на другой, имеет место ... сделка:

Ответ: бартерная

20.2. Промежуточная аттестация

Промежуточная аттестация проводится в соответствии с Положением о промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования.

1. Промежуточная аттестация по дисциплине с применением электронного обучения, дистанционных образовательных технологий (далее – ЭО, ДОТ) проводится в рамках электронного курса, размещенного в ЭИОС (образовательный портал «Электронный университет ВГУ» (LMS Moodle, <https://edu.vsu.ru/>)).

2. Промежуточная аттестация обучающихся осуществляется в форме экзамена.

3. Обучающиеся, проходящие промежуточную аттестацию с применением ДОТ, должны располагать техническими средствами и программным обеспечением, позволяющим обеспечить процедуры аттестации. Обучающийся самостоятельно обеспечивает выполнение необходимых технических требований для проведения промежуточной аттестации с применением дистанционных образовательных технологий.

4. Идентификация личности обучающегося при прохождении промежуточной аттестации обеспечивается посредством использования каждым обучающимся индивидуального логина и пароля при входе в личный кабинет, размещенный в ЭИОС образовательной организации.

Контрольно-измерительные материалы промежуточной аттестации включают в себя теоретические вопросы, позволяющие оценить уровень полученных знаний и тестирование.

Описание критериев и шкалы оценивания компетенций (результатов обучения) при промежуточной аттестации (общие положения)

Промежуточная аттестация	КИМ
<p>Промежуточные аттестационные испытания по всем разделам учебной дисциплины проводятся в виде зачета с оценкой в конце пятого семестра. Форма, порядок и процедура проведения зачета доводится преподавателем до сведения студентов на первом занятии.</p> <p>Зачет может быть выставлен без опроса, по результатам текущей аттестации студента в течение семестра и успешной защиты контрольной работы, не ранее, чем на заключительном занятии.</p> <p>В случае нарушения студентом процедуры проведения промежуточной аттестации преподаватель имеет право отстранить его от сдачи зачета с выставлением в ведомости оценки – неудовлетворительно. Неявка на промежуточную аттестацию без уважительной причины приравнивается к оценке – неудовлетворительно.</p>	<p>1. Два вопроса из разных разделов дисциплины.</p> <p>2. Двенадцать тестов по разным разделам дисциплины.</p>

Для оценивания результатов обучения при сдаче дифференцированного зачета используется 4-балльная шкала: «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется с помощью следующих оценочных средств:

20.2.1 Перечень вопросов к зачету с оценкой:

1. Дайте понятия терминов организация и техника внешнеторговых операций.
2. Какие внешнеэкономические функции предприятия входят в основные группы.
3. Какие методы осуществления коммерческих операций используются в международной практике?
4. Какими показателями характеризуется экономическая эффективность внешней торговли?
5. Какие задачи необходимо решить при комплексном изучении рынка?
6. Конъюнктура и емкость внешнего рынка
7. Преференциальный режим и правила происхождения товаров.
8. Перечислите мероприятия, которые необходимо выполнить внутри предприятия, чтобы успешно выйти на внешний рынок.
9. Перечислите мероприятия, которые необходимо выполнить вне предприятия, чтобы успешно выйти на внешний рынок.
10. Какие источники изучения особенностей выхода предприятий на внешний рынок?
11. Раскройте содержание и сущность внешнеэкономических операций.
12. По каким критериям классифицируются ВЭО?
13. Сколько этапов включает в себя организация ВЭО и в чем заключается содержание каждого из них?
14. Охарактеризуйте процедуры, составляющие содержание каждого из этапов ВЭО и оформляемые по ним документы.
15. Какие группы документов оформляют при исполнении внешнеторговой сделки?
16. Какие документы входят в группу коммерческих документов?
17. Какие виды документов относятся к группе платежно-банковских операций?
18. Какие виды документов во внешнеторговой практике относят к страховым?
19. Перечислите основные виды транспортных документов при ведении внешнеторговой деятельности.
20. Назовите транспортно-экспедиторские документы при внешнеторговых операциях.
21. Какие таможенные документы оформляются при проведении экспортно-импортных операциях?
22. В чем особенность консульской фактуры?
23. Для каких целей используется сертификат происхождения.
24. Что означает понятие "унифицированный документ"?
25. На какие группы подразделяется система унифицированных внешнеторговых документов ООН?
26. В чем особенность определения даты экспорта и импорта в статистическом учете?
27. Как осуществляется учет количественной оценки товаров во внешней торговле?
28. В чем суть стоимостной оценки экспортно-импортных операций?
29. Перечислите методы определения таможенной стоимости товаров.
30. Что понимают под классификацией экспорта и импорта товаров?
31. Назовите особенности основных международных классификационных систем (номенклатур).
32. Что является основой Гармонизированной системы описания и кодирования товаров? Применение ГС в России.
33. Изложите суть построения ТН ВЭД ЕАЭС.
34. Что собой представляет ЕТН ВЭД ЕАЭС.
35. Раскройте последовательность взаимодействия участника ВЭД с КБ.
36. Каков порядок открытия валютного счета в КБ резидентом РФ?
37. Какие документы включает досье?
38. Что представляют собой паспорт сделки; грузовая таможенная декларация?
39. Назовите виды транспортных посредников.
40. Опишите схему взаимодействия участника ВЭД с транспортными фирмами при осуществлении международной перевозки грузов.
41. Опишите схему взаимодействия участника ВЭД со страховой компанией при страховании внешнеторговых грузов.
42. Перечислите условия страхования грузов.
43. Раскройте суть взаимодействия участника ВЭД с таможенным представителем.
44. Дайте понятия торгово-посреднических операций и посредников.
45. Перечислите функции внешнеторговых посредников.
46. Раскройте влияние торгового посредничества на эффективность внешнеэкономических сделок.
47. Охарактеризуйте основные виды торгово-посреднических операций.
48. Какие существуют организационные формы торгово-посреднических операций в международном торговом обороте?
49. Перечислите виды торговых посредников в Российской Федерации.
50. В чем суть схемы взаимодействия простого посредника с клиентом.
51. Покажите схему взаимодействия поверенного с клиентом.
52. Поясните схему взаимодействия посредника с клиентом по договору комиссии.
53. В чем суть схемы взаимодействия сбытового агента и экспортера.
54. Особенности схемы взаимодействия кооператора со своими клиентами.
55. Поясните схему взаимодействия дистрибьютора и экспортера.
56. Дайте классификацию товаров на мировом рынке.
57. Какие виды товаров входят в группу «сырье»?

58. Какие факторы влияют на развитие современной международной торговли сырьевыми и продовольственными товарами?
59. Перечислите основные формы и особенности организации и техники ВЭО по поставке сырьевых и продовольственных товаров.
60. Какие товары входят в классификацию товаров массового спроса и особенности международной торговли ими?
61. В чем заключаются особенности организации и техники ВЭО по поставке товаров массового спроса?
62. Какие особенности выделяют на мировом рынке машинотехнической продукции?
63. В чем выражается специфика организации и техники экспортно-импортных операций по поставке машинотехнической продукции?
64. Понятия «внешнеэкономическая сделка» и «внешнеторговый контракт».
65. Виды международных договоров.
66. Сущность, структура и функции основных видов международных контрактов.
67. Оферта и акцепт.
68. Форма международного контракта.

Критерии и шкала оценивания ответов на вопросы - максимально 5 баллов:

- оценка «отлично» выставляется обучающемуся за обстоятельный анализ на все два вопроса КИМ. Продемонстрировано умение проводить глубокий анализ проблем и давать аргументированные оценки и собственные выводы явлений в рамках конкретного вопроса, встречающиеся неточности не искажают суть проблемы

- оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, если освещены не в полном объеме важнейшие аспекты в ответе по одному из двух вопросов КИМ и ответ по любому из двух вопросов демонстрирует отрывочные, фрагментарные знания программного материала.

- оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если по обоим вопросам демонстрируются отрывочные, фрагментарные знания программного материала.

- оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если, по обоим вопросам демонстрирует незнание программного материала, отсутствие умения осмысливать процессы и явления в рамках пройденного курса, а также аргументировать свою точку зрения.

При этом также учитываются итоги оценки тестового задания (критерии оценки решения тестов см. ниже)

20.2.2 Тестовые задания (примерный вариант)

1. Комиссионер означает

- а) торговый посредник б) ответственный за доставку товара
в) ответственный за расчеты торговой наценки г) перекупщик товара

2. Выдача лицензий на экспорт-импорт товаров на региональном уровне осуществляют

- а) таможенные органы
б) центры стандартизации, метрологии и сертификации
в) Минпромторг России
г) структурные подразделения администраций субъектов РФ

3. Укажите, при каких условиях государство может вводить ограничения экспорта товаров:

- а) при росте цен на данную группу товаров
б) при сокращении потребления товаров
в) при критическом недостатке товаров данной группы

4. Какая организация выдает свидетельство, подтверждающее форс-мажорное обстоятельство:

- а) "Союзэкспертиза"
б) ТПП РФ
в) администрация, на территории которой находится предприятие
г) территориальное управление ЦБ

5. Необходим ли гигиенический сертификат?

- а) на все виды упаковочных материалов
б) только на упаковочные материалы для продовольственных товаров;
в) не нужен вообще на упаковочные материалы.

6. Какие предприятия относятся к инфраструктуре ВЭД?

- а) производители наукоемкой продукции б) предприятия-экспортеры нефти
в) оптово-посреднические фирмы г) банки и страховые учреждения
д) все остальные ответы верны

7. Твердая цена применяется в сделках

- а) с немедленной поставкой б) с поставкой в течении короткого срока
в) с длительными сроками поставки

8. Таможенные пошлины по способу взимания бывают:

- а) экспортные б) импортные в) транзитные г) адвалорные
д) сезонные е) преференциальные ж) специфические з) комбинированные

9. Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации – это:

- а) демпинг б) лицензирование в) квотирование г) эмбарго

10. Сделка, когда посредник закупает товары от своего имени и за свой счет и перепродает их покупателю от своего имени и за свой счет называется:

- а) простой посреднической б) комиссионной в) дистрибьюторской г) консигнационной

11. Международные арбитражи или третейские суды бывают следующих видов:

- а) национальные
б) постоянные
в) временные, создаваемые на определенный период времени
г) "ad hoc" - для решения конкретных споров по конкретному контракту

12. Что может послужить препятствием международной торговли?

- а) тарифы б) квоты в) бюрократическая волокита г) демпинг
д) все перечисленное

Критерии оценки результатов тестирования – максимально 5 баллов:

- оценка «отлично» ставится если дано 10 и более правильных ответов из 12,
- оценка «хорошо» ставится если дано не менее 8 правильных ответов из 12.
- оценка «удовлетворительно» ставится если дано 6 и более правильных ответов из 12.
- оценка «неудовлетворительно» ставится если дано менее 6 правильных ответов из 12,